

**I'm КРЕПЫШ**  
ШКОЛА ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ

Презентация  
для франчайзи



О нас

Сеть школ физической  
подготовки

**I'm Крепыш**

Единственная в России,  
дающая базу физической  
подготовки с отслеживанием  
результатов в мобильном  
приложении и личном кабинете



# Проблема



 Спортшколы и клубы часто выбирают быстрый, но ненадёжный путь в начале занятий с детьми

 постановка сложной техники



 хронические спортивные травмы

# Решение

В самом начале дать  
**крепкий  
фундамент,**  
помочь полюбить спорт  
с ранних лет через  
большое количество  
вовлекающих моментов



РЫНОК

6 млн.

детей в возрасте 3-7 лет

35 млрд. руб.

рынок детских спортивных услуг



# Преимущества



На детях не экономят. В среднем, 35-40% бюджета семьи - расходы на детей



Физическое развитие детей всё больше набирает популярность



Постоянно растущий рынок в любое время



# Конкуренты



## Минусы



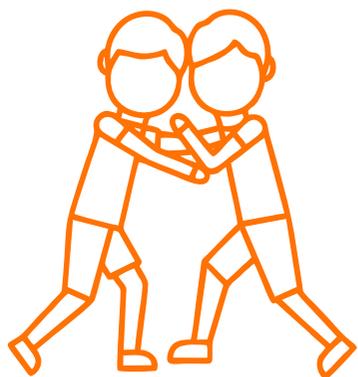
Гимнастические  
центры

**НЕТ геймификации**

ребёнок быстро теряет интерес,  
приходится заставлять

**НЕТ методики**

небезопасные, непоследовательные  
тренировки



Клубы  
единоборств

**НЕТ it-инфраструктуры**

родители не могут отслеживать реальный  
результат, наблюдать онлайн-тренировки,  
видеть сильные/слабые стороны ребёнка



# Франчайзи бук



Система продаж  
и лидогенерации



Обучение всех  
сотрудников в Академии



Брендбук



CRM-система



IS Крепыш



Методика тренировок,  
гарантирующая результат



Стандарты  
и регламенты школы



Безопасный зал  
по технологии Safe Gym



Собственный сайт



Найм и оргструктура

# IS Крепыш

Информационная система Крепыш  
объединяет в себе все сервисы в  
**единой системе**

## Видеонаблюдение

Интеграция  
облачного сервиса



## CRM

Система работы  
с клиентской базой



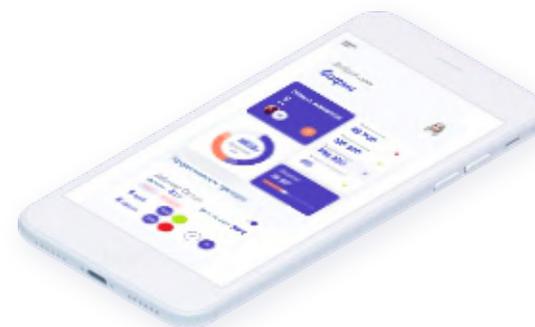
## Пользовательское мобильное приложение

Анализ роста ребёнка,  
обратная связь от  
тренера, расписание



## Тренерское мобильное приложение

Методика, обратная связь,  
приём Крепыш теста



## Франчайзи мобильное приложение

Аналитика, рейтинг,  
эффективность

# Методика



Разработана совместно с  
сотрудниками КГУФКиСТ



10 уровней роста



Персонализация по  
возрастам



Акцент на развитие  
8 спортивных качеств



120 уникальных  
развивающих игр



Планирование



Сдача ОФП 1 раз в месяц



Контроль и анализ  
результатов ребёнка

# Команда

**ИМ** Захар



**Маркетинг**

директор по  
маркетингу

**ИМ** Анастасия



**Поддержка**

менеджер

**ИМ** Марат



**Система**

основатель

**ИМ** Александр



**IT**

IT директор

**ИМ** Андрей



**Обучение**

руководитель  
академии

# Формат

## Базовый

- ✓ 220-300 м2
- ✓ концепция 3 зон
- ✓ зал по системе Safe Gym
- ✓ весь функционал IS Крепыш
- ✓ обучение в академии
- ✓ личный аккаунт-менеджер
- ✓ выезд менеджера по открытию

**850 т.руб.**

## Под Ключ

Тариф "Базовый" плюс:

- ✓ 100 заявок на открытие
- ✓ персональный сайт на открытие
- ✓ **основатель - куратор проекта**

**1 млн. руб.**

## Эксклюзив

Тариф "Под Ключ" плюс:

- ✓ открытие 5 школ под ключ
- ✓ эксклюзивное представительство в конкретном городе

**2,5 млн. руб.**

# Монетизация



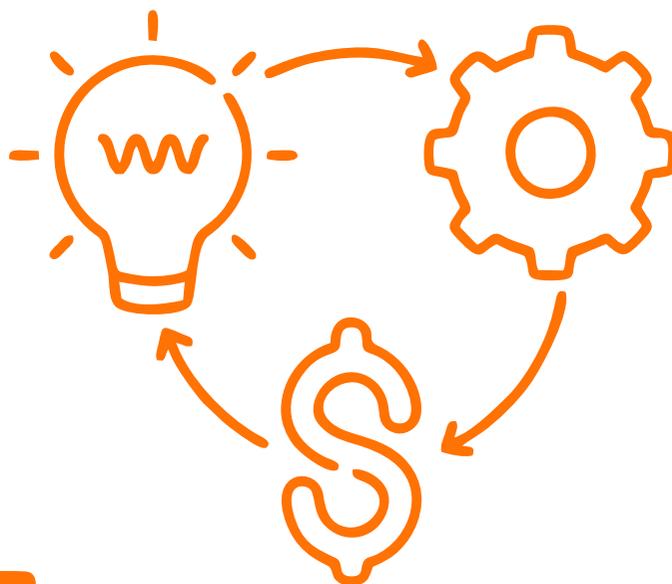
**Групповые**  
тренировки

**Персональные**  
тренировки

**Аренда зала**  
на ивенты

**Дни**  
рождения

**Покупки**  
одежда, кофе,  
снеки, вода



# Финмодель

Скачать  
финмодель

## Инвестиции

Маркетинг открытия	57 900 руб.
Печатные материалы	161 050 руб.
Спортивный инвентарь	199 304 руб.
Спортивное оборудование зала	503 304 руб.
Мебель	125 720 руб.
Оснащение	398 146 руб.
Родительская зона ожидания	318 200 руб.
Ремонт	318 314 руб.
Аренда, платёж за 1 месяц и обесп.	243 100 руб.
Паушальный взнос	1 000 000 руб.

Итого

3 328 038 руб.

## Экономика

Площадь	200-300 м2
Средняя наполняемость детей	250 чел.
Максимальная вместимость детей	500 чел.
Средний чек	4050 руб.
Точка безубыточности	2 мес.
Окупаемость	от 12 мес.
Выручка на 6 месяц	810 тыс. руб.

Прибыль чистая  
на 6 мес.

324 000 руб.

Все расчёты являются ориентировочными и зависят от разных факторов

# Прибыль

Количество детей	107	200	300	500
Постоянные издержки, руб:				
Аренда	120 000	120 000	120 000	120 000
Ком. платежи	10 000	10 000	10 000	10 000
Маркетинг	25 000	25 000	25 000	25 000
ФОТ	188 489	270 245	352 663	519 972
Налоги	14 500	14 500	14 500	14 500
Прочее	10 000	10 000	10 000	10 000
Амортизация	11 905	11 905	11 905	11 905
Роялти 5%	20 063	37 500	56 250	93 750
<b>Всего затрат</b>	<b>399 957</b>	<b>499 150</b>	<b>600 318</b>	<b>805 127</b>
<b>Валовая прибыль</b>	<b>401 250</b>	<b>750 000</b>	<b>1 125 000</b>	<b>1 875 000</b>
<b>Чистая прибыль</b>	<b>1 293</b>	<b>250 850</b>	<b>524 682</b>	<b>1 069 873</b>

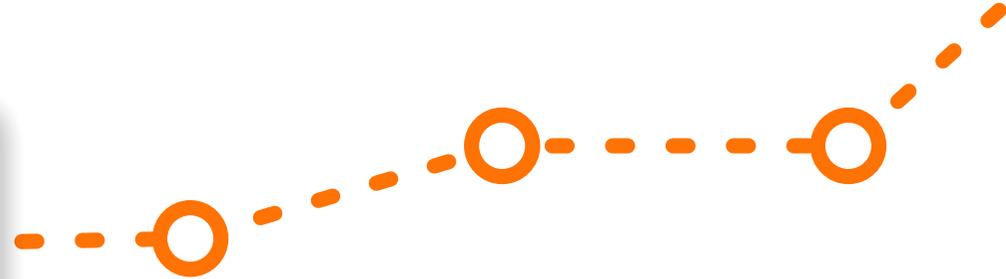
**564**  
макс детей

**60**  
всего групп

**3750\*** руб.  
средний чек

\*Без учёта допродаж:  
вода, снеки, кофе, одежда,  
дни рождения

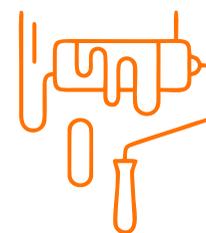
# Этапы открытия



Заявка с сайта



Личная встреча



Выбор помещения  
и ремонт



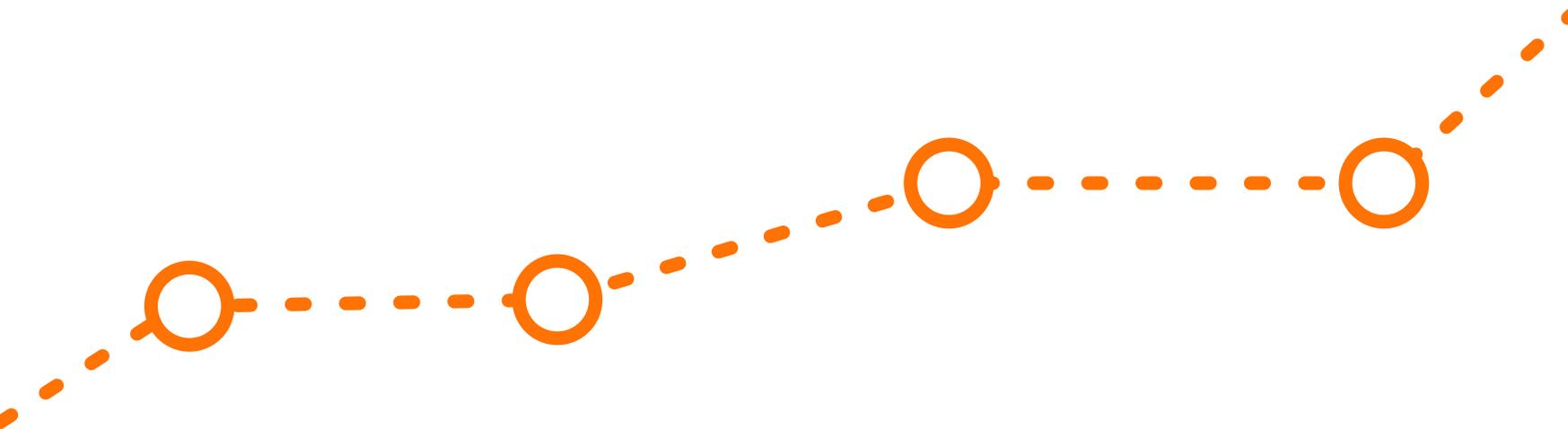
Звонок  
и презентация  
школы



Подписание  
договора



**Запуск школы!**



Ведущий менеджер по продажам франшизы

**Евгений Алфёров**

**8 928 848 99 49**

[iamkrepush.ru](http://iamkrepush.ru)